

## BELGISCHE PIESYNC BIJDT EERSTE GEBRUIKSVRIENDELIJKE SYNCHRONISATIEOPLOSSING VOOR CLOUD APPS EN HAALT €1,5 MILJOEN OP

Gent, 21 januari 2016 – PieSync, het platform dat uw cloudapplicaties connecteert en uw contacten moeiteloos synchroniseert in de twee richtingen en in real time, maakte bekend 1,5 miljoen euro aan fondsen te hebben verzameld bij een reeks Belgische investeerders aangevoerd door Ark Angels Activator Fund en SOFI (PMV). PieSync wil de opbrengsten gebruiken om de lijst van ondersteunde SaaS-applicaties uit te breiden en zijn activiteiten verder te ontwikkelen. De onderneming wil 200 belangrijke SaaS-applicaties connecteren tegen 2017, en niet minder dan 500 tegen 2018. Ewout Meyns, medestichter van PieSync: “ *Gebruikers verlangen apps die synchroniseren met andere apps, maar meestal kunnen ze dit niet: een syncfunctie ontwikkelen is zeer complex, moeilijk te onderhouden en ligt ver van de core business van de meeste app ontwikkelaars. PieSync maakt het tot zijn core business om die behoefte voor hen in te vullen.*” PieSync biedt een zeer eenvoudige en intuïtieve oplossing voor een probleem waarmee elke SaaS- en appgebruiker te maken heeft. PieSync werd 3 jaar geleden in België opgericht door Mattias Putman en Ewout Meyns.

### DATASYNCHRONISATIE: EEN GROEIENDE UITDAGING VOOR ONDERNEMINGEN

Nu ondernemingen stilaan vertrouwd raken met de cloud en steeds meer belangstelling tonen voor applicaties, wordt de synchronisatie van apps steeds meer een toenemende bezorgdheid. De digitale transformatie heeft tot een fragmentering van de workflows geleid: in plaats van een allesomvattend systeem te gebruiken

werken ondernemingen (en vooral kmo's) meer en meer met een reeks van gespecialiseerde cloudapplicaties die een zeer beperkte en gerichte focus hebben.

Die trend is zeer uitgesproken op de SaaS-markt. In amper één jaar (van 2014 tot 2015) is het aantal SaaS-marketingapplicaties verdubbeld, van 947 in 2014 tot 1.875 in 2015 (Chiefmartec.com). Bedrijven gebruiken gemiddeld 7 tot 8 verschillende cloudapplicaties (marketingapps, CRM-apps, enz.) in hun workflow om aan hun verschillende behoeften te voldoen. Die versnippering vraagt om een volledig geïntegreerde oplossing om ervoor te zorgen dat de dataflow tussen alle individuele apps voortdurend consistent en betrouwbaar blijft.

Luc Burgelman, CEO van NGdata, zal bij PieSync zetelen in de Raad van Bestuur: *“Bedrijven, vooral kmo’s, gebruiken heel wat SaaS toepassingen. Ze zoeken steeds vaker naar de meest geschikte oplossing voor elk specifiek probleem. De uitdaging om data consistent te houden wordt alleen maar groter, naargelang de SaaS markt verder fragmenteert en er meer interesse ontstaat in de beste marktoplossingen. PieSync heeft een antwoord op dat probleem met hun gebruiksvriendelijk platform. Daarom geloof ik dat PieSync alles in huis heeft om met hun oplossing een wereldspeler te worden in de markt van cloud-toepassingen.”*

Telkens een nieuwe SaaS oplossing op de markt komt, is de eerste gebruikersvereiste om te kunnen connecteren met andere cloud oplossingen. Dat is echter makkelijker gezegd dan gedaan: elke app heeft zijn eigen unieke API (Application Programming Interface), waardoor het moeilijk is een schaalbare oplossing te bouwen die kan connecteren met alle verschillende applicaties op de markt. PieSync heeft de middelen bijeengebracht om een innoverende oplossing te ontwikkelen die de informatie van verschillende systemen continu en moeiteloos synchroniseert in twee richtingen, met een focus op contactgegevens.

## **EEN GEBRUIKSVRIENDELIJKE OPLOSSING VOOR EEN COMPLEX PROBLEEM**

Contactinformatie verandert voortdurend. Het is zeer moeilijk om veranderingen bij te houden en te garanderen dat de informatie up-to-date is voor individuele medewerkers en teams.

Sharif Khalladi is hoofd marketing bij Podio, nu een onderdeel van Citrix: *“Zakelijke opportuniteiten kunnen verloren gaan omdat de klantencontactinformatie verspreid is of ontoegankelijk tussen verschillende*

*systemen. Het gebruik van Podio met PieSync zorgt ervoor dat de meest actuele contactinformatie synchroon beschikbaar is in al uw bedrijfssystemen.”*

Het PieSync-team is erin geslaagd de moeilijkheid te overwinnen om veranderende datastructuren en API's te connecteren. Ewout Meyns, medestichter van PieSync: *“Ons platform kan data uit verschillende datastructuren in real time opsporen en omzetten. Terwijl sommige spelers op de markt slechts in één richting data naar webapps doorsturen, synchroniseren wij uw datasets volledig. Daardoor blijven ze consistent. Stel dat u het e-mailadres van een klant verandert in MailChimp, dan detecteert het platform die verandering in het dataveld en vergelijkt ze automatisch met de data van andere gelinkte applicaties. Het oude e-mailadres wordt vervangen door het nieuwe in alle apps waar de contactinformatie nog niet geüpdatet was en dat gebeurt allemaal in real time. Op die manier kunt u met dezelfde data werken in verschillende apps.”*

Een PieSync account aanmaken duurt ongeveer 4 minuten: er zijn slechts 10 clicks nodig om het synchroniseren te starten.

Ewout Meyns: *“Onze gebruikerservaring geeft ons een concurrentievoordeel. Wij bieden de eenvoudigste oplossing voor een complex probleem waarmee elke gebruiker te maken heeft. Zodra de account is aangemaakt, hoeven de gebruikers niets meer te doen en kunnen ze erop vertrouwen dat hun contactinfo altijd up-to-date blijft. Er is geen enkel onderhoud nodig van hun kant.”*

Veel high-profile cloudapplicaties kunnen al via PieSync geïntegreerd worden: Podio, Pipedrive, Mailchimp, Google Contacts, Nimble, OnePageCRM, Salesforce, enz. Nieuwe appconnecties worden elke maand toegevoegd. PieSync houdt zijn klanten geregeld op de hoogte van [nieuwe connecties in de pipeline via de website van de onderneming](#). Die omvatten momenteel Outlook, Office 365 en Intercom. Doordat PieSync zeer klantgericht is, kunnen mensen stemmen om hun favoriete app op hun roadmap te krijgen. PieSync wil 500 belangrijke SaaS-applicaties connecteren tegen 2018.

Rudi Severijns, Fund Manager van Ark-Angels Activator Fund: *“PieSync is een veelbelovend bedrijf en sterk op weg om een succesverhaal te worden. Wij geloven erg in het dynamische oprichtersduo Ewout en Mattias die erin geslaagd zijn om een zeer innovatieve kmo-oplossing te ontwikkelen voor de toch complexe SaaS-omgeving. Als Belgische start-up slaagde het nog jonge PieSync er bovendien in om samenwerkingen af te sluiten met gekende spelers als Podio, Nimble en*

*Pipedrive. Voor ons een eerste belangrijke stap naar verdere internationale expansie".*

### **Wat SaaS-Partners over ons zeggen**

Jon Ferrara, CEO van Nimble: *"Ik ben altijd een grote voorstander geweest van innovatie voor kmo's. Nimble was een van de eerste diensten die aangeboden werden op het PieSync-platform. Ik ken de uitdaging om een efficiënte API te bouwen en toen ik Mattias en Ewout ontmoette, was ik onder de indruk van hoe zij erin slaagden de complexiteit van datasynchronisatie tussen cloudapplicaties in de twee richtingen te beheersen. Hun oplossing zal het gebruik van SaaS door kmo's sterk bevorderen."*

Martin Henk is medestichter en productleider bij Pipedrive: *"Bij Pipedrive besteden we heel wat aandacht aan de bouw van onze API. Een app die niet in staat is te communiceren met andere onlinediensten is vandaag niet veel meer waard. Synchronisatiediensten van derde partijen zoals PieSync maken een API bijzonder waardevol. Wij zijn onder de indruk van de sterke oplossing van PieSync die de contacten van onze klanten synchroon kan houden met andere apps uit de cloud. Correcte contactgegevens zijn essentieel in de verkoopbranche en PieSync zorgt ervoor dat de contactinformatie van onze gebruikers altijd geldig en up-to-date is."*



 **DOWNLOAD**

## Perscontact en foto's

Voor meer informatie kunt u terecht bij Ewout Meyns, Founder & CEO, 0472582979, [ewout@piesync.com](mailto:ewout@piesync.com)

Foto's zijn beschikbaar via <http://we.tl/cS2fT3BYgT>

## Over PieSync

PieSync ([www.piesync.com](http://www.piesync.com)) heeft een platform ontwikkeld dat B2B SaaS-applicaties connecteert en ze synchroniseert in de twee richtingen. Het doel van PieSync is een meer geconnecteerde en gesynchroniseerde infrastructuur te bouwen die professionals in staat stelt productiever te zijn door de sterke punten van hun favoriete cloudapplicaties te combineren. Gebruiksvriendelijkheid is een van de voornaamste aandachtspunten van PieSync. Zijn oplossing behoudt de consistentie tussen alle datasets van de verschillende applicaties die een onderneming gebruikt en vereist geen enkel onderhoud vanwege de gebruiker.

U kunt de applicaties die nu al via het PieSync-platform geïntegreerd kunnen worden ontdekken op de [website van de onderneming](#). Nieuwe connecties worden elke maand toegevoegd.

PieSync werd in 2012 opgericht door de Belgische ondernemers Mattias Putman en Ewout Meyns.

### **Over Ark Angels activator fund ([www.aaafund.be](http://www.aaafund.be))**

Het Ark Angels Activator Fund NV is een erkende ARKIV binnen de Arkimedesregeling van de Vlaamse investeringsmaatschappij PMV. Het aandeelhouderschap van het fonds van deze private privak wordt gevormd door het Arkimedes-Fonds II, ING België en 57 business angels, leden van BAN Vlaanderen. Het fonds is 14,8 miljoen EUR groot en viseert om samen met business angels of

andere co-investeerders participaties te nemen in een 20-tal Vlaamse KMO's in start-, groei- of overdrachtsfase.

Contact: Mr Rudi Severijns; phone: +32 11 87 09 10; email: [rudi.severijns@aaafund.be](mailto:rudi.severijns@aaafund.be)

### **About SOFI (PMV)**

The SOFI fund makes resources available to Flanders to convert the ideas of promising researchers to new products, services and processes. SOFI - the Spin-Off Financial Instrument - has €10 million venture capital under management for the creation of innovative new businesses arising from the success stories of the strategic research centers VIB (biotechnology), imec (nanotechnology), iMinds (ICT and digital media) and VITO (energy and sustainability). Because of the success, Flanders decided to make additional venture capital available for innovative developments in the universities and colleges. This resulted in the introduction of SOFI II in the spring of 2013. The Flemish investment company PMV NV is responsible for the fiduciary management of the SOFI funds. More info about PMV on [www.pmv.eu](http://www.pmv.eu).

### **Over PMV ([www.pmv.eu](http://www.pmv.eu))**

PMV is een doe- en durfbedrijf dat de toekomst van de Vlaamse economie vormgeeft. Zij financiert beloftevolle ondernemingen van bij de prille start tot en met de groei en internationalisering en realiseert met en voor de overheid - en andere partners - projecten die belangrijk zijn voor de welvaart en het welzijn in Vlaanderen. ([www.pmv.eu](http://www.pmv.eu)).

Contact: Ben Jehaes; telefoon +32 495 547 840; email: [ben.jehaes@pmv.eu](mailto:ben.jehaes@pmv.eu)